

## **Pitney Bowes Business Insight signe un accord de partenariat avec Cassiopae, pour simplifier l'édition de documents en entreprise**

**Pitney Bowes Business Insight (PBBI), éditeur de solutions logicielles géo-décisionnelles et de gestion des communications clients et Cassiopae, éditeur spécialisé dans les métiers du financement, annoncent la signature d'un accord de partenariat.**

### **Un grand besoin d'indépendance ....**

Cassiopae édite une solution progicielle multilingue internationale pour gérer tous types d'actifs (immobilier ou mobilier) et tous types de contrats (crédit, crédit-bail, location, location longue durée, prêts hypothécaires) ainsi que son financement. Cette solution a été conçue dès le départ comme une solution multi-produits, multi-pays - ce qui permet de réduire la complexité, les risques et les coûts de gestion de manière significative.

La solution de production de documents (factures, contrats etc...), embarquée dans le progiciel, permettra à Cassiopae de proposer une offre éditique fonctionnant sur toutes les plateformes du marché (Unix, Linux, Windows, ...) en répondant également aux besoins d'indépendance et de personnalisation de ses clients.

Cassiopae s'est donc tout naturellement tourné vers PBBI pour intégrer sa solution DOC1 en OEM et profiter de sa parfaite maîtrise pour générer des documents client hautement personnalisés.

Pitney Bowes Business Insight propose des technologies qui donnent une grande liberté aux utilisateurs. Ils peuvent modifier leurs documents (contenu, design etc...) de manière totalement autonome et sur tous types des serveurs. Un critère essentiel pour les clients de Cassiopae.

*« En associant notre progiciel aux technologies du logiciel DOC1 de Pitney Bowes Business Insight, nous sommes en mesure de fournir à nos clients des solutions complètes et entièrement intégrées pour résoudre leurs problèmes les plus critiques en terme d'édition et de gestion de documents »* explique Sylvain Baré, Directeur Europe du pôle immobilier de Cassiopae.

### **...et des contraintes internationales**

Cassiopae cherchait également un partenaire capable d'éditer des supports de documents multilingues, une problématique internationale rencontrée par la majorité de ses clients. La solution DOC1 de Pitney Bowes Business Insight permet d'éditer la même maquette en plusieurs langues.

### **En route vers le « Cloud Computing »**

Cette alliance permet à PBBI, historiquement destiné à de gros producteurs de documents, de s'adresser désormais à de nouveaux utilisateurs aux volumes de documents moins importants mais toujours à forte valeur ajoutée.

C'est également une étape supplémentaire dans la stratégie de PBBI de s'affirmer sur le Cloud Computing en France. En effet, Cassiopae a récemment mis en place une offre en mode SaaS qui intégrera bientôt DOC1.

« Nous nous réjouissons de cette alliance avec Cassiopae. Cela nous permet d'évoluer vers le Cloud Computing, qui, au même titre qu'internet ou la messagerie électronique, deviendra incontournable dans les années à venir. Avec cet accord, notre priorité est de faciliter la vie de nos clients, en mettant à leur disposition des prestations coordonnées avec un niveau de service de qualité. Ils gagneront ainsi en rapidité, en autonomie et... en rentabilité, puisqu'ils ne paieront que ce qu'ils consommeront. L'approche SaaS apporte un nouveau modèle de consommation des applications à la carte » précise Didier Mamma, Directeur Europe du Sud, Pitney Bowes Business Insight

A suivre....

### **A propos de Pitney Bowes Business Insight**

Pitney Bowes Business Insight (PBBI), division de Pitney Bowes Software Inc., offre une combinaison unique de logiciels, données et services de "Communication et Location Intelligence" permettant aux organisations de prendre des décisions plus pertinentes en regard de leurs clients, usagers, concurrents et marchés. Avec l'ensemble de solutions le plus complet du marché ayant pour objectif de maximiser la valeur des données clients et usagers, PBBI offre les outils nécessaires pour localiser, interagir et communiquer plus efficacement avec ces derniers au sein des marchés globaux d'aujourd'hui. Des organisations leaders s'appuient sur les solutions de PBBI pour accroître la précision et l'efficacité de la distribution des informations clients et se développer de manière rentable. Pour plus d'informations, rendez-vous sur [www.pbbusinessinsight.com](http://www.pbbusinessinsight.com), [www.pbmapinfo.eu](http://www.pbmapinfo.eu), et [www.g1.fr](http://www.g1.fr).

Group 1, Group 1 Software, MapInfo, Data Flow sont des marques déposées de Pitney Bowes Software Inc.

### **A propos de Cassiopae**

Cassiopae est le seul éditeur de progiciel de financements qui offre une solution complète (front to back) pour gérer tous vos contrats de crédits ou de location partout dans le monde. Architecturé autour d'un puissant moteur de calculs financiers, une interface multi-langue et multi-devises, Cassiopae offre une solution logicielle 100% web à la pointe des nouvelles technologies (BdD Oracle®, architecture n tiers distribuée). Le progiciel Cassiopae gère plus de 150 milliards € d'encours de financements pour plus de 60 clients, dans plus de 25 pays. Pour en savoir plus, visitez notre site web : [www.cassiopae.com](http://www.cassiopae.com).

#### **CONTACTS PRESSE**

#### **POINT VIRGULE**

**Caroline Pain / Sandra Labérenne**

**01 73 79 50 69**

**[cpain@pointvirgule.com](mailto:cpain@pointvirgule.com)**